

Lönsamhet-på-burk!

*Erbjuder paketerade affärsfarenheter. Du betalar för nettokunskap då det gäller effektiv nyförsäljning, fokuserade anbud och lönsamma projekt.
40 års erfarenhet av försäljning, anbudsarbete och projektledning till er tjänst!*

Tjänster för etablering av nyförsäljningskampanj

Coach – kalla samtal SEK 10.000 - två möten

Dela upp i moment, tids-planera och mät det egna arbetet. Uppdrag som coach eller bollplank. Vi diskuterar hur man effektiviserar varje moment, marknad, målgrupp och USP:er vid första mötet. Tillgängligheter, tid och kostnad, budget, anteckningar, statistik, uppföljning och återkoppling vid andra mötet. Stöd som bollplank inför mötesbokning, säljbesök och uppföljningssamtal.

Uppföljning av säljarbete SEK 5000 för 5 veckor

Veckovis uppföljning / coaching av upp till 5 personer. Rapportering till uppdragsgivare.

Tjänster för anbudsgivare

Överflygning	Analys av komplett anbudsunderlag och rapport*	SEK 10.000
Avtal	Rapport över kommersiella och legala utmaningar*	SEK 5.000
Idealisk plan	Idealisk resurs- och tid-plan för anbudsarbetet*	SEK 5.000
Verklig plan	Anpassning av plan beroende på kundförhållanden	SEK 1.200/h
Processdriv	Dialoger m ledning, team, legalt, ek och upphandlare	SEK 1.200/h
Kreativitet	Disposition, layout, säljtext, problemlösn, frågor, svar	SEK 1.200/h

- Initiala uppgifter, till fast pris, kan göras självständigt. Svarstid 1-2 dagar.

Tjänster för styrgrupper

Koordinering Etablering av grundläggande värderingar. SEK 10.000 – två möten

Säkerställa gemensam värdegrund mellan kund, projektägare, partner, sälj och projektledning. Olika tolkningar av anbudsunderlag, anbud, avtal, metoder och individuella agendor identifieras. Etablering av minsta gemensamma nämnare för att säkerställa kommunikation och undvika missvisande nonsens-rapportering.

Aktiviteter SEK 5.000 per styck

1. Anpassa anbud för att säkra beslutade värderingar och gemensamma nämnare
2. Anpassa avtal för att säkerställa kvalitet och uppföljning för alla parter
3. Anpassa projekt-direktiv för att säkerställa överenskommen implementering
4. Delta i styrgruppsmöten - per tillfälle